

ІНСТИТУЦІЙНІ УМОВИ РОЗВИТКУ ВЕНЧУРНОГО БІЗНЕСУ В УКРАЇНІ

Зянько В. В.

Науковий керівник – доц., к.е.н. Фурик В.Г.

Венчурний капітал є альтернативним джерелом фінансування малого і середнього бізнесу. Однак в Україні він є відносно новим і слаборозвиненим, незважаючи на те, що його формування було започатковано ще у 1992 році. Це пов'язано перш за все з економічною та політичною нестабільністю і невизначеністю та тим, що в нашій країні все ще слабо розвинена відповідна інфраструктура, через що ускладнюється пошук відповідних кандидатів для венчурних інвестицій.

До причин нерозвиненості венчурного бізнесу в Україні треба віднести також низький рівень підприємницької культури та кваліфікації, значні обсяги тіньового капіталу, а також те, що вітчизняні стратегічні інвестори, на думку більшості економістів, не мають достатньо грошей для викупу гарно «розкрученої» компанії. Щодо іноземних стратегічних інвесторів, то вони не бажають приходити в Україну, враховуючи перелічені вище проблеми.

Також в нашій країні не повністю сформовані інституційні умови розвитку венчурного бізнесу, зокрема це стосується венчурних фондів, діяльність яких здебільшого не зорієнтована на підтримку ризикових інноваційних проектів, створення венчурних організаційних систем різного рівня, нормативно-правової бази.

Так, в Україні функціонують декілька організацій венчурного типу, такі як Western NIS Enterprise Fund, Blak Sea Fund, «Інеко», «Дніпро», але свої капітали вони спрямовують у будівництво, торгівлю, туристичний бізнес, страхування, тобто у сфери, які приносять швидкий прибуток та не є майже безризиковими для інвесторів.

Незважаючи на те, що венчурний капітал має багато переваг, порівняно з традиційними формами інвестування та кредитування, зокрема при венчурному фінансуванні від об'єкта інвестування не вимагається застави, не потрібно виплачувати інвесторові відсотки, як у випадку з банківським кредитом, створення нових венчурних фондів є досить проблематичним і у високо розвинених країнах, де більшість підприємців так само, як і в нашій країні, недостатньо обізнані в цьому питанні, а власники провідних фірм не поспішають ділити з кимось свій успішний бізнес.

Висновки. Фінансові витрати, котрих потребує інноваційний бізнес, далеко не завжди окуповуються і є надто ризикованими. Для стимулювання розвитку венчурного бізнесу в Україні необхідно створити інституційні умови: надавати державну підтримку, створювати венчурні фонди, вдосконалити правову базу та податкову систему, сприяти розвитку фінансових інститутів і ринків.